

2003年11月10日

B-1版

中美专家为中国家具业应对反倾销出谋划策

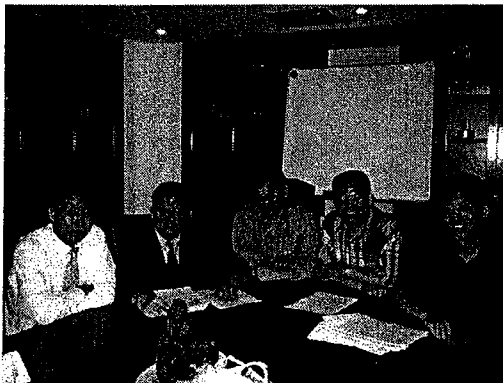
深圳家具企业要“团体作战”

(本报讯)深圳商报记者 杨艳珊

本报近日报道了美国贸易委员会 (ITC) 将对我国木制卧室家具进行反倾销调查, 26 家深圳企业列入“黑名单”的消息 (详见本报 11 月 5 日 B2 版)。昨日, 深圳数十家家具企业聚集在深圳家具行业协会, 与中美资深律师共同探讨应对之策。曾经先后在 ITC 和美国商务部工作过多年, 有着 16 次帮助中国企业应付各类反倾销立案调查经验的美国华盛顿国际贸易律师、深圳海派律师事务所首席外籍顾问威廉·白瑞博士指出, 深圳家具企业应组成团队应诉, 同时把美国的家具零售商、终端企业拉过来, 结成利益共同体。

行业协会将指派律师协助企业填写调查问卷

据透露, 美国国际贸易委员会日前已经正式向相关企业发放了出口商调查问卷, 凡是今年 4 月 1 日至 9 月 30 日在美国有家具出口的深圳企业必须回答。



深圳家具行业协会秘书长侯克鹏呼吁, 所有涉案企业必须高度关注, 认真填写调查问卷, 做好应诉事宜。协会将指派专业律师协助企业填写问卷, 一些没有家具出口到美国, 但也被列入名单的企业也要填写, 以便结案后享受到平均税率。

美方准备 500 万美元“打官司”

据分析, 在此案件中起诉方把卧式家具作为突破口, 一旦获胜就有可能扩散到所有家具。据介绍, 此次美方律师准备了数月, 不断在分析数据、查询“黑名单”, 与美官方磋商等, 还准备了近 500 万美元, 向中国家具企业宣战。

威廉·白瑞博士提醒深圳企业, 一定要积极参加应诉, 否则在立案 6 个月后, 相关企业将面临从美国市场消失的窘境。

相关企业暂不要急于扩大出口

据估计, 整个案件进程大约要一年, 在 ITC 的初裁阶段很可能是“有损害”结果, 随即递交到美国国家商务部裁决。

威廉·白瑞告诫深圳相关企业, 不要急于赶在税率提高前增大出口, 这会导致美国国家商务部的“紧急状况调查”, 从而影响 ITC 的仲裁结果。

深圳家具企业应“抱成团”

威廉·白瑞指出, 对中方来说本案存在几个有利因素。美国的家具企业需要大量物美价廉的家具原料, 因此会与中方合作。同时, 美方所提及的 50% 美家具企业已经受到损害, 但据调查很多企业其实运行良好等等。

威廉·白瑞建议, 深圳家具企业应组成团队应诉, 同时把美国的家具零售商、中端企业拉过来, 结成利益共同体。